



סייפ-טי מדווחת על תוצאותיה הכספיות לרבעון הראשון של שנת 2021

ההכנסות עלו ב-24% בהשוואה לרבעון הראשון של שנת 2020 בעקבות האצת אימוץ פתרונות שירותי הפרוקסי וה- Zero Trust של החברה

מאזן מחוזק באמצעות 21.5 מיליון דולר במזומן – החברה תוציא לפועל יוזמות צמיחה אורגנית ואנאורגנית

הרצליה, 26 במאי, 2021 - סייפ-טי גרופ בע"מ (NASDAQ, TASE: SFET), ספקית של פתרונות גישה מאובטחת ואיסוף נתונים חכם, מודיעה היום על תוצאותיה הכספיות לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ, 2021.

שחר דניאל, מנכ"ל החברה, הגיב: "ברבעון הראשון של שנת 2021 הפגינה קבוצת סייפ-טי ביצועים פיננסיים ותפעוליים ראויים לציון, כאשר החברה המשיכה לצמוח תוך שמירה על יעילות, השקעה במשאבים פנימיים ועידוד צמיחה. כחברת חדשנות צומחת, בחזית הטכנולוגיה, אנו מחויבים לספק חדשנות טכנולוגית ופתרונות פורצי דרך. לכן, ברבעון האחרון המשכנו להשקיע בהרחבת תיק המוצרים שלנו ולהציג אותו בפני מאמצים ראשונים ברחבי העולם. החברה סיימה את הרבעון עם יתרת המזומנים הגבוהה ביותר מאז הקמתה, עובדה שאפשרה לנו להמשיך ולהשקיע בגיוס משאבי אנוש איכותיים שיתמכו בהמשך הצמיחה המואצת של החברה בעתיד הקרוב.

כחלק מאסטרטגיית הרכישה והמיזוג שלנו, השלמנו בהצלחה את ההטמעה של הטכנולוגיה של Chi Cooked, שרכשנו בסוף שנת 2020, לתוך סייפ-טי. Chi Cooked הציגה רבעון מצוין עם צמיחת הכנסות ורווחיות. הרכישה המוצלחת של Chi Cooked, המצטרפת לרכישה המוצלחת של NetNut בשנת 2019, מגבירה את האמון שלנו בהצלחת הרכישות הפוטנציאליות הבאות שלנו, עליהן אנו עובדים קשה בחודשים האחרונים.

"לאחרונה, הכרזנו על הישג גדול כאשר צורפנו כספק מאושר במסגרת הסכם הרכש הארגוני של NASA (Enterprise-Wide Procurement Contract Vehicle) וקיבלנו אישור רישום מטעם מנהל השירותים הכלליים (GSA) בארה"ב במסגרת הסכם הרכש למוצרים ושירותים. מאז תחילת 2021, היינו עדים לעלייה משמעותית במתקפות סייבר ברחבי העולם, עם המתקפה האחרונה על קולוניאל פיפליין שהביאה למחסור בדלק ולקפיצה במחירו הצרכני בחוף המזרחי של ארה"ב. כתוצאה מכך, הבית הלבן יישם צו מנהלי המחייב את הגופים הפדרליים ליישם יוזמות אבטחת סייבר משמעותיות, כולל יישום ארכיטקטורת Zero Trust והזדהות רב-שלבית (MFA). אני שמח לדווח כי פתרונות הגישה המאובטחת שלנו, ZoneZero®, זכו לתשומת לב מוגברת מגופי רכש כתוצאה מיוזמה זו. יתר על כן, עם ההכרה האחרונה לה זכינו, היכולת שלנו למכור לארגונים פדרליים והגידול ברשת הערוצים שלנו בארה"ב, אנו מאמינים שאנחנו במצב טוב לנצל הזדמנויות עם הופעתן.

"לסיכום, כחלק מהאסטרטגיה שלנו ברבעונים האחרונים, החברה עודדה צמיחה תוך בניית חדשנות בתחום Zero Trust ואיסוף נתונים. במבט לעבר הרבעון השני, אנו צופים המשך עלייה אורגנית בביצועים שלנו. אני סמוך ובטוח שהאסטרטגיה שלנו, בנוסף לאסטרטגיית הרכישות והמיזוגים שלנו, יובילו את החברה להצלחות נוספות בעתיד הקרוב והרחוק ולהמשך המגמה החיובית", סיכם מר דניאל.

אירועים עסקיים אחרונים:

- באפריל 2021, פתרון ZoneZero® של החברה הבת בבעלות מלאה של החברה, סייפ-טי דטה א.ר. בע"מ, (i) התווסף כספק מאושר להסכם הרכש הארגוני של NASA, ו-(ii) קיבל את אישור מנהל השירותים הכלליים (GSA) לרישום במסגרת תוכנית Multiple Award Schedule של הממשלה הפדרלית למוצרים ושירותים תעשייתיים. האישורים החדשים התקבלו באמצעות המפיץ המוביל של סייפ-טי דטה בארה"ב ובקנדה, Philemon Security, וערוצי ההפצה שלו, והם יאיצו את תהליכי הרכש של פתרונות ZoneZero® ויגדילו את השוק הפוטנציאלי למוצרים בקרב הרשויות הפדרליות.
- ביום 13 באפריל, 2021, הודיעה החברה על השקת פתרון גישה Zero Trust משולב מבית סייפ-טי דטה ו-Thales. הפתרון המשולב מתבסס על פתרון ZoneZero® של סייפ-טי דטה ועל פתרון הגישה המאובטחת של SafeNet של Thales, והוא נועד לסייע לארגונים לתת מענה לתרחישי הגישה מרחוק שלהם באמצעות פתרון פשוט ומאובטח.
- ביום 8 באפריל, 2021, פרעה החברה את התשלום האחרון לבעלי המניות של החברה הבת בבעלות מלאה, NetNut, לשעבר, בהתאם להסכם רכישת הנכסים והמניות מיום 4 באפריל, 2019. בעקבות זאת, ביום 26 באפריל, 2021, הוסר השעבוד על 30% ממניות NetNut, אשר הוטל לטובת בעלי המניות של NetNut לשעבר להבטחת פירעון התשלום ע"י סייפ-טי, כך שכלל ההחזקה ב-NetNut נקייה מכל מגבלה.

אירועים נבחרים ברבעון הראשון של שנת 2021:

- בין 8 בפברואר, 2021 ו-12 בפברואר, 2021, מומשו 3,090,900 כתבי אופציה מההנפקה המובטחת בחיתום של החברה, אשר הושלמה ביום 23 באפריל, 2020, ל-3,090,900 מניות ADS, תמורת סך של 3.7 מיליון דולר ברוטו.
- ביום 12 בפברואר, 2021, השיקה סייפ-טי רשת Residential Proxy חדשה המיועדת לשוק הפצת הסניקס, שהיקפו מיליארדי דולרים. המוצר החדש הוא השילוב הראשון בין פלטפורמת ה-IP Proxy של החברה ופתרונות ה-IP Proxy שלה למגזר הצרכני, והוא נשען על יכולות הרשת הייחודיות והמתקדמות של הקבוצה.
- ביום 18 בפברואר, 2021, השלימה החברה הנפקה פרטית רשומה של מניות ADS ואופציות משולמות מראש, שהסתכמה בתמורה בסך כ-9.75 מיליון דולר ברוטו לחברה.
- ביום 1 במרץ, 2021, הודיעה סייפ-טי דטה על השקת הדור הבא של ZoneZero®, גרסת 5.0, פתרון Zero Trust Network Access (ZTNA) מתקדם אשר מאחד את כל תרחישי הגישה למשתמשים פנימיים ולמשתמשים חיצוניים ומצמצם במידה משמעותית את הוצאות ה-IT הקריטיות של הארגון.
- ביום 22 במרץ, 2021, הוכרה סייפ-טי דטה כספקית נבחרת במסגרת דוח של גרטנר, אשר פורסם במרץ 2021, בשם "טכנולוגיות מתפתחות: תובנות להרחבת האימוץ בתחום Zero Trust Network Access" ע"י האנליסטים Nat Smith ו-Mark Wah.
- ביום 25 במרץ, 2021, הודיעה החברה כי סייפ-טי דטה מינתה את Philemon Security USA כמפיץ המוביל של החברה בארה"ב ובקנדה לשיווק פתרונות ZoneZero® של סייפ-טי לרשויות פדרליות ולשווקים מסחריים באמצעות חברות אינטגרציות מערכות, ספקיות שירותי אבטחה מנהלים ומשווקי מעגל ראשון ושני של הלקוחות.

תוצאות כספיות לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ, 2021:

- ההכנסות לרבעון הסתכמו ב-1,347,000 דולר, לעומת 1,088,000 דולר ברבעון הראשון של שנת 2020. העלייה מיוחסת בעיקר לאיחוד הכנסותיה של ChiCooked לראשונה, אשר הוביל לעלייה בהכנסות משירותי Proxy, וכן לעלייה במכירות פתרונות Zero Trust, וקוזזה בחלקה ע"י ירידה בהכנסות ממכירות מוצר ה-SDE.
- עלות המכר הסתכמה ב-904,000 דולר, לעומת 551,000 דולר ברבעון הראשון של שנת 2020. העלייה נובעת בעיקר מהעלייה בהכנסות ה-Proxy שהובילה לעלייה בעלויות ספקיות האינטרנט (ISP) וכן גידול בהוצאות השכר.
- הוצאות המו"פ הסתכמו ב-702,000 דולר, לעומת 394,000 דולר ברבעון הראשון של שנת 2020. העלייה מיוחסת בעיקר לעלייה בהוצאת הפיתוח של NetNut כתוצאה מהרחבת פעילות פתרונות ה-Proxy, עלויות קבלני משנה הקשורות לפתרונות Zero Trust ותשלומים מבוססי-מניות, וקוזזה בחלקה ע"י הפסקת מאמצי הפיתוח הקשורים במוצר ה-SDE.
- הוצאות מכירה ושיווק הסתכמו ב-1,122,000 דולר, לעומת 862,000 דולר ברבעון הראשון של שנת 2020. העלייה מיוחסת בעיקר להוצאות גבוהות יותר על שכר ושירותים מקצועיים הקשורים בשיווק ומכירה של פתרונות ה-Zero Trust ופתרונות ה-Proxy החדשים ותשלומים מבוססי-מניות.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-1,100,000 דולר, לעומת 577,000 דולר ברבעון הראשון של שנת 2020. העלייה נובעת בעיקר מהוצאות שירותים מקצועיים והוצאות שכר גבוהות יותר, כמו גם מגידול בתשלומים מבוססי-מניות.
- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-2,513,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.00 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון הראשון של שנת 2020: רווח נקי של 683,000 דולר, או רווח בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה).
- ההפסד הנקי על בסיס Non-IFRS הסתכם ב-1,950,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.00 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון הראשון של שנת 2020: הפסד של 989,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה).

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של הוצאות/הכנסות שאינן במזומן ושל הוצאות מסוימות נוספות המתוארות להלן על ההפסד (הרווח) הנקי של החברה בשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ, 2021, ביום 31 במרץ, 2020, ולשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2020:

השנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2020	שלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ, 2020		באלפי דולר
	2020	2021	
(7,845)	683	(2,513)	רווח (הפסד) נקי לתקופה
156	-	-	הוצאות הנפקה ורכישה
3,781	1,053	270	הפחתה ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין
742	29	330	תשלומים מבוססי-מניות
(2,987)	(2,754)	(37)	שווי הוגן של התחייבויות מימוניות
1,692	(1,672)	563	סה"כ התאמות
(6,153)	(989)	(1,950)	הפסד נקי (Non-IFRS)

נתונים מאזניים עיקריים:

- נכון ליום 31 במרץ, 2021, הסתכם הון בעלי המניות ב-26,964,000 דולר, או כ-1.04 דולר לכל מניית ADS מונפקת נכון ליום 31 במרץ, 2021, לעומת הון בעלי מניות של 16,216,000 דולר ביום 31 בדצמבר, 2020. העלייה נובעת בעיקר מהגיוס באמצעות הנפקה פרטית בחודש פברואר, וקוזזה בחלקה ע"י ההפסד התפעולי של החברה במהלך שלושת החודשים הראשונים של שנת 2021.
- נכון ליום 31 במרץ, 2021, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה עמדה על 21,570,000 דולר.

שימוש בתוצאות כספיות שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למתן גילוי לתוצאות כספיות שחושבו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הודעה זו נתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS), כגון ההפסד הנקי לתקופות המוצגות שאינו כולל את השפעת הוצאות בגין תשלום מבוסס-מניות, הפחתת נכסים בלתי-מוחשיים, הוצאות רכישה והנפקות שאינן במזומן ושיערוך התחייבויות מימוניות לפי שווי הוגן. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שחושב על בסיס Non-IFRS ואשר נכלל במסגרת הודעה זו לעיתונות תורם להבנת הפעילות השוטפת של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. ההנהלה משתמשת הן בנתונים על בסיס IFRS והן בנתונים שחושבו לפי ה-Non-IFRS לצרכים פנימיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנתוני ה-Non-IFRS להם נתנה החברה גילוי במנותק מנתונים על בסיס IFRS, כתחליף לנתונים אלו או כעדיפים על פני נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות הכספיות שחושבו על בסיס IFRS ואת ההתאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

אודות סייפ-טי גרופ בע"מ

סייפ-טי גרופ בע"מ (סימול NASDAQ, TASE: SFET) היא ספקית של פתרונות גישה ואיסוף נתונים חכם. הפתרונות שלנו לענן ולסביבות מקומיות מצמצמים התקפות סייבר על שירותים עסקיים קריטיים ונתונים רגישים של ארגונים תוך שמירה על המשכיות עסקית רצופה.

כל תרחישי הגישה של הארגון, לתוך הארגון ומחוצה לו, מאובטחים ע"פ פילוסופיית "אשר קודם, תן גישה אח"כ" של Trust Zero. גישה זאת מניחה שאין אדם מאושר גישה מראש, ללא תלות במיקומו הפיזי ושיכוו הארגוני, וכל משתמש אשר מנסה לגשת לשירות ארגוני, בין אם הוא בענן או בתוך הארגון, חייב, כשלב ראשון, לקבל אישור גישה.

המגוון הרחב של פתרונות הגישה, אשר נשענים על טכנולוגיית Reverse Access מוגנת הפטנט ועל טכנולוגיית הניתוב הייחודית שלנו, משפר את סיכויי הארגון להגן על עצמו מפני איומי סייבר מודרניים ומאפשר לו לבצע מיגרציה דיגיטלית חלקה למעבר לעבודה בענן.

כמו כן, אנו מציעים שירות איסוף נתונים חכם, מבוסס-ענן, אשר נשען על רשת ה-Business Proxy המהירה, המתקדמת והמאובטחת ביותר בעולם, שמאפשרת ללקוחות לאסוף נתונים מדויקים, שקופים ורגישים ממקורות ציבוריים מקוונים.

את הפתרונות של סייפ-טי ב-AWS Marketplace ניתן למצוא [כאן](#)
למידע נוסף אודות סייפ-טי, בקרו באתר www.safe-t.com

מידע צופה פני עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בדין האמריקאי. לפרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

INVESTOR RELATIONS CONTACT

Chris Tyson
MZ Group - MZ North America
469-778-7844
SFET@mzgroup.us
www.mzgroup.us

מיכל אפרתי
052-3044404
michal@efraty.com

דוחות מאוחדים על המצב הכספי
(באלפי דולר)

	31 בדצמבר, 2020	31 במרץ, 2020	2021	
	(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)		
נכסים				
נכסים שוטפים:				
	11,017	2,870	21,570	מזמנים ושווי מזמנים
	-	22	-	פיקדונות מוגבלים
	645	559	770	לקוחות
	897	365	663	חייבים אחרים
	12,559	3,816	23,003	סך נכסים שוטפים
נכסים בלתי שוטפים:				
	89	80	87	פיקדונות מוגבלים לז"א
	50	47	47	פיקדונות לז"א
	144	231	120	רכוש וציוד, נטו
	543	434	530	נכסי זכות שימוש
	5,387	6,077	5,387	מוניטין
	4,201	4,353	4,032	נכסים בלתי מוחשיים, נטו
	10,414	11,222	10,203	סך נכסים בלתי שוטפים
	22,973	15,038	33,206	סך נכסים
התחייבויות והון עצמי				
התחייבויות שוטפות:				
	274	165	181	ספקים
	1,358	1,104	1,444	זכאים אחרים
	441	454	469	התחייבויות חוזיות לז"ק
	915	2,600	515	תמורה מותנית לז"ק
	-	4,431	-	אג"ח המירות
	1,448	822	1,408	מכשירים פיננסיים נגזרים
	298	174	302	התחייבויות חכירה לז"ק
	4,734	9,750	4,319	סך התחייבויות שוטפות
התחייבויות לזמן ארוך:				
	41	50	28	התחייבויות חוזיות לז"א
	365	310	328	התחייבויות חכירה לז"א
	793	979	734	מיסים נדחים
	684	-	684	תמורה מותנית
	140	115	149	התחייבויות בגין רשות החדשנות
	2,023	1,454	1,923	סך התחייבויות לזמן ארוך
	6,757	11,204	6,242	סך התחייבויות
הון עצמי:				
	-	-	-	מניות רגילות
	71,492	53,003	85,116	פרמיה על מניות
	15,256	12,835	14,893	קרנות הון אחרות
	(70,532)	(62,004)	(73,045)	גירעון מצטבר
	16,216	3,834	26,964	סך הון עצמי
	22,973	15,038	33,206	סך התחייבויות והון עצמי

דוחות רווח והפסד מאוחדים

(באלפי דולר, למעט ערכי המניות)

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר,		לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ,		
2019	2020	2020	2021	
(מבוקרים)	(מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	(בלתי מבוקרים)	
3,284	4,886	1,088	1,347	הכנסות
1,889	2,499	551	904	עלות המכר
1,395	2,387	537	443	רווח גולמי
2,485	2,202	394	702	הוצאות מו"פ
3,783	4,215	862	1,122	הוצאות מכירה ושיווק
3,757	4,197	577	1,100	הוצאות הנהלה וכלליות
1,002	2,759	800	-	אובדן ערך מוניטין
159	345	430	-	ערך תמורה מותנית
(11,186)	(13,718)	(3,063)	(2,924)	הוצאות תפעוליות
(9,791)	(11,331)	(2,526)	(2,481)	הפסד תפעולי
(3,184)	3,240	3,148	(70)	הכנסות (הוצאות) מימון, נטו
(23)	246	61	38	הטבות מס (מיסים על ההכנסה)
(12,998)	(7,845)	683	(2,513)	רווח (הפסד) נקי
(0.96)	(0.02)	0.01	(0.00)	הפסד (רווח) בסיסי למניה*
(1.03)	(0.02)	(0.02)	(0.00)	הפסד מדולל למניה*