

סייפ-טי גרופ מדווחת על תוצאותיה הכספיות לרבעון הרביעי ולשנת 2020

ההכנסות לשנת 2020 עלו ב-49% לעומת 2019 לשיא של 4.9 מיליון דולר

הרווח הגולמי לשנת 2020 עלה ב-71% לעומת 2019 לשיא של 2.4 מיליון דולר

הרצליה, 22 במרץ, 2021 - סייפ-טי גרופ בע"מ (NASDAQ, TASE: SFET), ספקית של פתרונות Secure Access ואיסוף נתונים חכם, מדווחת על תוצאותיה הכספיות לרבעון הרביעי ולשנה שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020.

ההכנסות בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2020 הסתכמו ב-4,886,000 דולר, עלייה של 49% לעומת הכנסות בסך 3,284,000 דולר בשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2019. ההכנסות בשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020 הסתכמו ב-1,295,000 דולר, עלייה של 16% לעומת הכנסות בסך 1,114,000 דולר בשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2019.

יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה בסוף הרבעון עמדה על 11,017,000 דולר.

"שנת 2020 הסתברה כאבן דרך עבורנו, ובה השגנו את מפת הדרכים הפנימית האגרסיבית שלנו וחזינו בשינוי גישה כלל-עולמי לגישה מרחוק ו-Zero Trust, " אמר שחר דניאל, מנכ"ל סייפ-טי גרופ. "כבר בתחילת השנה, זיהינו מספר יעדים עיקריים להגדלת הפעילות שלנו: המשך פיתוח הטכנולוגיות שלנו למוצרים ויכולות בתחום ה-IP Proxy ו-Zero Trust Network Access ("ZTNA") הרחבת רשת המפיצים והשותפויות להיצע הטכנולוגיות שלנו ברחבי העולם ואיתור רכישות שיאפשרו לנו לצמוח. עם תחילת שנת 2021, אנחנו גאים על כך שהשגנו את המטרות הללו בהצלחה יתרה, וקבענו לעצמנו סדר יום שאפתני אף יותר לשנה שלפנינו – התמקדות במעגל רחב יותר של לקוחות בתחום ה-IP Proxy ומעבר עם שותפי ה-ZTNA שלנו לשלב הבא בתחום ה-Zero Trust, שהינו מכירות ללקוחות הקצה.

"המצב הכספי שלנו המשיך להשתפר, ואנו שמחים לדווח כי עמדנו בתחזית ההכנסות שלנו לשנת 2020, 4.9 מיליון דולר, המהווים עלייה של 49% לעומת שנת 2019. כמו כן, המשכנו לחזק את המאזן שלנו באמצעות מספר הנפקות בשנת 2020, ויחד עם הגיוס האחרון, יש בידינו כעת כ-22 מיליון דולר לתמיכה באסטרטגיית המיזוגים והרכישות שלנו ולהרחבת פעילותנו.

"בשוק אבטחת הסייבר הגלובלי, שהיקפו מוערך ב-10 מיליארד דולר ויותר, ניכר שינוי מהיר ומעמיק ב-2020, שהיווה מנוע נוסף לצמיחה שלנו. מתקפות סייבר רבות על ארגונים מובילים וגופים ממשלתיים, אשר זכו לפרופיל תקשורתי גבוה, המחישו את הצורך בקרב ארגונים לספק גישה מאובטחת לסביבות מקומיות ולסביבות ענן היברידי. מתקפות אלו התעצמו בשל המעבר המאסיבי לעבודה מרחוק כתוצאה מהמגפה העולמית. אנחנו מאמינים כי מגמת השינוי תמשיך להתרחב, ותעלה משמעותית את השטח החשוף, לעיתים קרובות, לתקיפה בחברות שנשענות על ארכיטקטורת אבטחת סייבר מיושנת, " המשיך מר דניאל.

"בהקשר זה, פעלנו להרחבת ההזדמנויות שלנו בשוק באמצעות מוצרי IP Proxy חדשניים ופיתוח מערך יכולות שיאפשר לנו להוביל את השוק. שחרנו את גרסת 5.0 של ZoneZero™, אשר מציגה לראשונה יכולות חדשות לצד שיפורים ושדרוגים של היכולות הקיימות. רשת ה-Residential Proxy החדשה שלנו לשוק הסניקס המשני מהווה פריצת דרך בענף, ומספקת פתרון לאתגרים היסטוריים רבים ברשתות Residential. כמו כן, פתרונות תכנון נוספים שהשקנו בקו מוצרי ה-Business Proxy שלנו, כגון Proxy-in-a-Box לשוק הביטחוני ו-VPN בדמי שימוש לצרכנים פותחים בפנינו שווקים נוספים.

"בשנת 2020, מינפנו את מודל המכירות העקיפות שלנו כדי לבנות רשת שותפויות ברחבי העולם, במסגרתה גיבשנו שותפויות והסכמים חשובים עם מספר גופים מובילים בתעשייה. אנחנו ממשיכים להקנות להם ידע אודות המוצרים שלנו באמצעות וובינרים ואירועים טכנולוגיים, ומעניקים להם ליווי ותמיכה בתהליכי ההטמעה הראשוניים אצל לקוחות הקצה.

"לקראת 2021, אנחנו מרחיבים את היקף המטרות שלנו באמצעות שכלול ושיפור מתמידים של המוצרים שלנו על בסיס המשוב שאנחנו זוכים לו משוק ה-Zero Trust ומשותפויותנו. אנחנו ממנפים את צוותי המכירות שלנו להרחבת המכירות על פני השותפויות הקיימות ומתרחבים לשווקים חדשים. הודות לשילוב המוצלח של Chi Cooked, נמשיך לבנות מאגר של חברות פוטנציאליות למיזוגים ורכישות אשר יוכלו לחזק את היכולות שלנו ואת היצע המוצרים שלנו. בזמן שאנחנו נערכים לסגירת הספרים לסוף הרבעון הראשון של 2021, ברור שהצעדים שנקטו כאמור לעיל יתורגמו להמשך שיפור תוצאות ההכנסות של סייפ-טי בהשוואה לרבעון הקודם אשתקד. אנחנו צופים שהמגמה הזו תימשך ברבעונים הבאים של 2021 ומצפים לשתף על התקדמות באבני הדרך הקרובות שלנו בכנסים שלנו למשקיעים ולגורמים בתעשייה, " סיכם מר דניאל.

אירועים עסקיים בשנת 2021:

- בין התאריכים 8 בפברואר, 2021 ו-12 בפברואר, 2021, מומשו 3,090,900 כתבי אופציה מההנפקה המובטחת בחיתום של החברה, אשר הושלמה ביום 23 באפריל, 2020, ל-3,090,900 מניות ADS, תמורת סך של 3,709,080 דולר ברוטו.
- ביום 12 בפברואר, 2021, השקנו רשת Residential Proxy חדשה המיועדת לשוק הפצת הסניקס, שהיקפו מיליארדי דולרים. המוצר החדש הוא השילוב הראשון בין פלטפורמת ה-IP Proxy של החברה ופתרונות ה-IP Proxy שלה למגזר הצרכני, והוא נשען על יכולות הרשת הייחודיות והמתקדמות של הקבוצה.
- ביום 18 בפברואר, 2021, השלמנו הנפקה פרטית רשומה של מניות ADS ואופציות משולמות מראש, שהסתכמה בתמורה בסך כ-9.75 מיליון דולר ברוטו לחברה.
- ביום 1 במרץ, 2021, השקנו את הדור הבא של ZoneZero™, גרסת 5.0, פתרון (ZTNA) Zero Trust Network Access מתקדם אשר מאחד את כל תרחישי הגישה למשתמשים פנימיים ולמשתמשים חיצוניים ומצמצם במידה משמעותית את תוצאות ה-IT הקריטיות של הארגון.

אירועים נבחרים ברבעון האחרון של שנת 2020:

- ביום 9 בדצמבר, 2020, הודענו על רכישת Chi Cooked LLC, חברה אמריקנית המתמחה בשירותי IP Proxy גלובליים מבוססי-ענן.
- החברה נכללה במסגרת דוח של פורטר, Zero Trust Threat Prevention Report: Q3 2020 Tech Tide™, וכן הוכרה ע"י גרטנר כספקית נבחרת במסגרת דוח דצמבר 2020 בשם "טכנולוגיית Secure Access Service Edge (SASE) (מסגרת את האבטחה המבוזרת בכל מקום)".

- השקנו יישום VPN חדש וחינמי לצרכנים אשר זמין עבור כל מערכות ההפעלה. בנוסף, נכנסה NetNut לשוק הביטחוני והשיקה את פתרון Proxy-in-a-Box, המיועד לרשויות אכיפה ולגופי ביטחון פנים.
- המשכנו להרחיב את רשת ערוצי ההפצה שלנו באמצעות שיתופי פעולה עם חברות גלובליות מובילות נוספות למכירת פתרונות ה-Zero Trust פרי פיתוחה: Fujitsu פורטוגל (השקת שירות אבטחה מנוהל מאובטח לגישה מרחוק), iValue (הודו), Edvance Technology (הונג קונג) ו-Systematika Distribution Srl (איטליה).

אירועים נבחרים בשנת 2020:

- השקת מערך Perimeter Access Orchestration Fabric (PAOF) המיועד לאפשר עליית מדרגה עבור פתרון ה-ZTNA המוביל של החברה.
- השקת רשת Proxy למרכזי נתונים המבוססת על הסכמים וקישוריות מול ספקיות מובילות בארה"ב. הרשת מאפשרת ללקוחותיה של NetNut ליהנות מפתרון Proxy מהיר, מהימן ויציב, שעליו יוכלו להתבסס ולהרחיב את פעילותם העסקית ודריסת הרגל שלהם בשוק.
- השקת רשת ה-Dynamic Residential Proxy באירופה ובאסיה.
- התרחבנו לשוק חדש באמצעות חתימה על הסכמים עם שלוש חברות מובילות הפועלות במגזר ה-VPN לצרכנים.
- חברנו ל-HTC Global Services, ספקית עולמית מובילה בתחום שירותי טכנולוגיות המידע, להרחבת נוכחותה הגלובלית באמצעות מכירת המוצרים והשירותים של סייפ-טי בהודו ובארה"ב.
- חתמנו על הסכם הפצה עם Softprom Distribution GmbH, מפיצה מובילה של פתרונות IT וערך מוסף בחבר המדינות ובאירופה, לקידום פתרונות ה-ZTNA של החברה במרכז אירופה, במזרח אירופה, בחבר המדינות, בגאורגיה ובאוקראינה.
- ביצענו הטמעה ייחודית של פתרון ה-Zero Trust Secure File Access (SFA) כ-SMB Server Message Block עבור Proxy Windows File Sharing. בעקבות הצלחה בהתמודדות במרכז, נבחר הפתרון הייחודי ע"י יחידת עלית בחיל המודיעין.
- מספר ארגונים, בהם אוניברסיטה מובילה בארץ, חברת פינטק עולמית מהשורה הראשונה וחברת ביטוח אמריקנית הטמיעו בהצלחה את פתרון ה-SAA (Secure Application Access) של החברה במטרה לאפשר מדיניות של עבודה מרחוק לעובדיהם במהלך המגפה.

תוצאות כספיות לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2020:

- ההכנסות לשנה הסתכמו ב-4,886,000 דולר, לעומת 3,284,000 דולר בשנת 2019. העלייה בהכנסות נובעת מאיחוד ההכנסות של NetNut לאורך התקופה כולה, לעומת איחוד ההכנסות החלקי בשנת 2019, מתאריך הרכישה – 12 בינוי, 2019 עד 31 בדצמבר, 2019 בלבד, וכן מגידול בשירותים אלו. העלייה קוזזה בחלקה ע"י ירידה במכירות מוצר ה-SDE של החברה (Secure Data Exchange), במסגרת התוכנית האסטרטגית להתמקד בשוק ה-SDP (Software Defined Perimeter) באמצעות פתרונות Zero Trust.
- עלות המכר הסתכמה ב-2,499,000 דולר, לעומת 1,889,000 דולר בשנת 2019. העלייה נובעת ברובה מאיחוד עלויות המכר של NetNut, וכן מהפחתה של נכסים בלתי מוחשיים של NetNut, שקוזזו בחלקם ע"י ירידה בעלויות כתוצאה מייעול של צוותי התמיכה והשירות בתחום הסייבר ומכך שטכנולוגיית מוצר ה-SDE נמחקה ברבעון הרביעי של שנת 2019.
- כתוצאה מכך, הסתכם הרווח הגולמי ב-2,387,000 דולר, לעומת 1,395,000 דולר בשנת 2019.
- הוצאות המחקר והפיתוח ("מו"פ") הסתכמו ב-2,202,000 דולר, לעומת 2,485,000 דולר בשנת 2019. הירידה נובעת מירידה משמעותית בעלויות הפיתוח של פתרון ה-SDE ומעלויות קשורות, שקוזזה בחלקה ע"י איחוד הוצאות הפיתוח של NetNut ועלויות קבלני משנה הקשורות בפתרון Zone Zero.
- הוצאות מכירה ושיווק הסתכמו ב-4,215,000 דולר, לעומת 3,783,000 דולר בשנת 2019. העלייה נזקפת בעיקר לאיחוד הוצאות המכירה והשיווק של NetNut אשר אוחדו לאורך השנה כולה, מול תקופת איחוד חלקית בשנת 2019, ומקוזזת בחלקה ע"י אמצעי התייעלות וצמצום בעלויות הכוללות של המכירות, השיווק וההוצאות המקצועיות בתחום הסייבר.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-4,197,000 דולר, לעומת 3,757,000 דולר בשנת 2019. העלייה נבעה בעיקר מאיחוד הוצאות הנהלה וכלליות של NetNut ומעלייה בהוצאות שכר ובהוצאות על שירותים מקצועיים, ומקוזזת בחלקה ע"י צמצום בתשלומים מבוססי-מניות.
- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-7,845,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.02 דולר למניה רגילה (לעומת שנת 2019: הפסד של 12,998,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.96 דולר למניה רגילה).
- ההפסד הנקי על בסיס Non-IFRS הסתכם ב-6,153,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה (לעומת שנת 2019: הפסד של 7,053,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.52 דולר למניה רגילה).

תוצאות כספיות לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020:

- ההכנסות לרבעון הסתכמו ב-1,295,000 דולר, לעומת 1,114,000 דולר ברבעון האחרון של שנת 2019. העלייה נזקפה ברובה לעלייה במכירות בתחום ה-IP Proxy.
- עלות המכר הסתכמה ב-811,000 דולר, לעומת 869,000 דולר ברבעון האחרון של שנת 2019. הירידה נובעת ברובה מהיעדר הפחתה נוספת של הנכסים הבלתי מוחשיים של פתרון ה-SDE, ומקוזזת בחלקה ע"י עלייה בעלויות ספקיות שירותי האינטרנט (ISP) בתחום ה-IP Proxy.
- הוצאות המו"פ הסתכמו ב-754,000 דולר, לעומת 549,000 דולר ברבעון האחרון של שנת 2019. העלייה מיוחסת בעיקר לעלייה בהוצאת הפיתוח של NetNut כתוצאה מהרחבת פעילות פתרונות ה-Proxy, עלויות קבלני משנה הקשורות לפתרונות Zero Trust ותשלומים מבוססי-מניות, והיא קוזזה בחלקה ע"י הפסקת מאמצי הפיתוח הקשורים במוצר ה-SDE.
- הוצאות מכירה ושיווק הסתכמו ב-1,320,000 דולר, לעומת 1,096,000 דולר ברבעון האחרון של שנת 2019. העלייה מיוחסת בעיקר לשירותים מקצועיים הקשורים בשיווק ומכירה של פתרונות Zero Trust החדשים וכן לתשלומים מבוססי-מניות.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-1,289,000 דולר, לעומת 1,300,000 דולר ברבעון האחרון של שנת 2019. הירידה נובעת בעיקר מהפחתת ההפרשה לחובות אבודים בהשוואה לרבעון האחרון של שנת 2019, וכן מעלויות שכר ושירותים מקצועיים נמוכות יותר, והיא קוזזה בחלקה ע"י עלייה בתשלומים מבוססי-מניות.
- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-5,009,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון האחרון של שנת 2019: הפסד נקי של 11,292,000 דולר, או רווח בסיסי של 0.42 דולר למניה רגילה).

- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-2,029,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.00 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון האחרון של שנת 2019: הפסד של 1,971,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.07 דולר למניה רגילה).

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של הוצאות/הכנסות שאינן במזומן ושל הוצאות מסוימות המתוארות להלן, על ההפסד (הרווח) הנקי של החברה בשנה ובשלושת החודשים שהסתיימו ביום 31 בדצמבר, 2020, וביום 31 בדצמבר, 2019:

שלושת החודשים		השנה שהסתיימה ביום		באלפי דולר
שהסתיימו ביום		31 בדצמבר,		
2019	2020	2019	2020	
11,292	5,009	12,998	7,845	הפסד (רווח) נקי לתקופה
602	-	790	156	הוצאות הנפקה ורכישה
1,588	2,145	2,105	3,781	הפחתה ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין
109	393	454	742	תשלומים מבוססי-מניות
7,022	266	2,596	(2,987)	שווי הוגן של התחייבויות מימון
9,321	2,804	5,945	1,692	סה"כ התאמות
1,971	2,205	7,053	6,153	הפסד נקי (Non-IFRS)

נתונים מאזניים עיקריים:

- נכון ליום 31 בדצמבר, 2020, הסתכם הון בעלי המניות ב-16,216,000 דולר, או כ-0.89 דולר לכל מניית ADS שהונפקה נכון ליום 31 בדצמבר, 2020, לעומת הון בעלי מניות של 2,777,000 דולר ביום 31 בדצמבר, 2019. העלייה נובעת בעיקר מההון שגויס באמצעות הנפקת מניות ADS וכתבי אופציה משולמים מראש, ממימוש כתבי אופציה ומהמרת איגרות חוב, והיא קוזזה בחלקה ע"י ההפסד התפעולי של החברה במהלך השנה.
- נכון ליום 31 בדצמבר, 2020, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה עמדה על 11,017,000 דולר.

השפעות נגיף הקורונה

הפעילות והתוצאות של החברה הושפעו ממגפת הקורונה, וייתכן כי השפעה זו תימשך. בין השפעות ניתן לציין האטה זמנית במכירות בכמה מגזרים אנכיים של שירותי ה-IP Proxy של החברה, וכן מחזורי מכירה ארוכים יותר עבור מוצרים חדשים במגזר אבטחת הסייבר.

לאור אי-הוודאות הגדולה אשר עדיין אופפת את המגמות ומשך ההשפעה של מגפת הקורונה על החברה, אנחנו נשארים ממוקדים בשמירה על הגמישות הפיננסית שלנו וממשיכים לנהל את תזרימי המזומנים והחלטות הקצאת ההון שלנו במטרה לנווט בסביבה המתאגרת העכשווית. כתוצאה מהאסטרטגיה העסקית, הפיננסית והתפעולית שיישמו, אנחנו מאמינים שיש בידיו משאבים מספקים שיאפשרו לנו להמשיך ולהסתגל לביעילות בהתאם להתפתחות המצב.

שימוש בתוצאות כספיות שחושבו שלא לפי תקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS)

בנוסף למתן גילוי לתוצאות כספיות שחושבו בהתאם לתקני דיווח כספי בינלאומיים (IFRS), אשר פורסמו על ידי הוועדה לתקני חשבונאות בינלאומיים, כוללת הודעה זו נתוני Non-IFRS, כגון ההפסד הנקי לתקופות המוצגות שאינו כולל את השפעת הוצאות בגין תשלום מבוסס-מניות, הפחתת נכסים בלתי-מוחשיים, הוצאות רכישה והנפקות שאינן במזומן ושיערוך התחייבויות מימון לפי שווי הוגן. לדעת הנהלת החברה, המידע הכספי שחושב על בסיס Non-IFRS ואשר נכלל במסגרת הודעה זו לעיתונות, תורם להבנת הפעילות השוטפת של החברה על ידי המשקיעים ולהערכת פעילות זו על ידי המשקיעים. ההנהלה משתמשת הן בנתונים על בסיס IFRS והן בנתונים שחושבו שלא לפי ה-IFRS (Non-IFRS) לצרכים פנימיים על מנת להעריך ולבצע את פעילותה, ועל כן ראתה לנכון לספק נתונים אלו למשקיעים. אין להתייחס לנתוני ה-Non-IFRS להם נתנה החברה גילוי במנותק מנתונים על בסיס IFRS, כתחליף לנתונים אלו או כעדיפים על פני נתונים אלו, ויש לבחון בקפידה את התוצאות הכספיות שחושבו על בסיס IFRS ואת ההתאמות לדוחות כספיים אלה. מומלץ למשקיעים לבחון את התאמת הנתונים שאינם על בסיס IFRS אל מול מדדי ה-IFRS הקרובים ביותר המופיעים בטבלאות הדוחות הכספיים להלן.

שיחת ועידה בנושא התוצאות הכספיות לשנת 2020 ולרבעון האחרון של השנה

מר שחר דניאל, מנכ"ל החברה, ומר שי אבנית, סמנכ"ל הכספים, יקיימו שיחת ועידה ב-22 במרץ, 2021, בשעה 15:30, אשר תכלול דיון בתוצאות הכספיות וזמן לשאלות ותשובות.

כדי להשתתף בשיחת הוועידה, יש לחייג לאחד מהמספרים הבאים. אנא התחברו כחמש דקות לפני מועד תחילת השיחה. אם לא הצלחתם להתחבר באמצעות חיוג למספר החינם, נסו את מספר הגישה הבינלאומי:

תאריך:	יום שני, 22 במרץ, 2021
שעה:	15:30 שעות ישראל, 8:30 שעות החוף המזרחי
שיחת חינם:	1-877-407-0789
שיחת חינם בחיגוי מ-ישראל:	1-809-406-247
מספר גישה בינלאומי:	1-201-689-8562
קוד פגישה:	13717380

בעת כניסה לשיחת הוועידה, יתבקשו המשתתפים לציין את שמם ואת שם החברה. במקרה של בעיות בהתחברות לשיחה, ניתן ליצור קשר עם MZ Group בטלפון 1-949-491-8235.

שיחת הוועידה תשודר בשידור חי, וכן ניתן יהיה להאזין להקלטה בכתובת <http://public.viavid.com/index.php?id=143870> ובאזור קשרי המשקיעים באתר החברה בכתובת www.safe-t.com.



הקלטת שיחת הוועידה תהיה זמינה החל משעה 18:30 ועד לתאריך 22 באפריל, 2021.

שיחת חנים להאזנה להקלטה: 1-844-512-2921
מספר גישה בינלאומי להאזנה להקלטה: 1-412-317-6671
קוד ההקלטה: 13717380

אודות סייפ-טי גרופ בע"מ

סייפ-טי גרופ בע"מ (סימול NASDAQ, TASE: SFET) היא ספקית של פתרונות גישה ואיסוף נתונים חכם. הפתרונות שלנו לענן ולסביבות מקומיות מצמצמים התקפות סייבר על שירותים עסקיים קריטיים ונתונים רגישים של ארגונים תוך שמירה על המשכיות עסקית רצופה.

כל תרחישי הגישה של הארגון, לתוך הארגון ומחוצה לו, מאובטחים ע"פ פילוסופיית "אשר קודם, תן גישה אח"כ" של Trust Zero. גישה זאת מניחה שאין אדם מאושר גישה מראש, ללא תלות במיקומו הפיזי ושיוכו הארגוני, וכל משתמש אשר מנסה לגשת לשירות ארגוני, בין אם הוא בענן או בתוך הארגון, חייב, כשלב ראשון, לקבל אישור גישה.

המגוון הרחב של פתרונות הגישה, אשר נשענים על טכנולוגיית Reverse Access מוגנת הפטנט ועל טכנולוגיית הניתוב הייחודית שלנו, משפר את סיכויי הארגון להגן על עצמו מפני איומי סייבר מודרניים ומאפשר לו לבצע מיגרציה דיגיטלית חלקה למעבר לעבודה בענן.

כמו כן, אנו מציעים שירות איסוף נתונים חכם, מבוסס-ענן, אשר נשען על רשת ה-Business Proxy המהירה, המתקדמת והמאובטחת ביותר בעולם, שמאפשרת ללקוחות לאסוף נתונים מדויקים, שקופים ורגישים ממקורות ציבוריים מקוונים.

את פתרון ה-SDP של סייפ-טי ב-AWS Marketplace ניתן למצוא [כאן](#)
למידע נוסף אודות סייפ-טי, בקרו באתר www.safe-t.com

מידע צופה פני עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בדין האמריקאי. לפרטים נוספים, ראו נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

INVESTOR RELATIONS CONTACT

Chris Tyson
Executive Vice President
MZ Group - MZ North America
949-491-8235
SFET@mzgroup.us
www.mzgroup.us

מיכל אפרתי
052-3044404
michal@efraty.com



Consolidated Statements of Financial Position
(In thousands of USD)

	December 31,	
	2020	2019
	(Audited)	
Assets		
Current assets:		
Cash and cash equivalents	11,017	4,341
Restricted deposits	-	29
Trade receivables	645	680
Other receivables	897	470
Total current assets	12,559	5,520
Non-current assets:		
Long-term restricted deposits	89	82
Long-term deposit	50	44
Property and equipment, net	144	266
Right of use assets	543	441
Goodwill	5,387	6,877
Intangible assets, net	4,201	4,607
Total non-current assets	10,414	12,317
Total assets	22,973	17,837
Liabilities and equity		
Current liabilities:		
Short-term loan	-	4
Trade payables	274	237
Other payables	1,358	1,553
Short-term contract liabilities	441	562
Short-term contingent consideration	915	2,170
Convertible debentures	-	7,151
Derivative financial instruments	1,448	1,637
Short-term lease liabilities	298	184
Liability in respect of the Israeli Innovation Authority	-	8
Total current liabilities	4,734	13,506
Non-current liabilities:		
Long-term contract liabilities	41	82
Long-term lease liabilities	365	324
Deferred tax liabilities	793	1,040
Contingent consideration	684	-
Liability in respect of the Israeli Innovation Authority	140	108
Total non-current liabilities	2,023	1,554
Total liabilities	6,757	15,060
Equity:		
Ordinary shares	-	-
Share premium	71,492	52,394
Other equity reserves	15,256	13,070
Accumulated deficit	(70,532)	(62,687)
Total equity	16,216	2,777
Total liabilities and equity	22,973	17,837



Consolidated Statements of Profit or Loss

(In thousands of USD, except per share amounts)

	For the Year Ended December 31,		For the Three Months Ended December 31,	
	2020	2019	2020	2019
	(Audited)	(Audited)	(Unaudited)	(Unaudited)
Revenues	4,886	3,284	1,295	1,114
Cost of revenues	2,499	1,889	811	869
Gross profit	2,387	1,395	484	245
Research and development expenses	2,202	2,485	754	549
Sales and marketing expenses	4,215	3,783	1,320	1,096
General and administrative expenses	4,197	3,757	1,289	1,300
Impairment of goodwill	2,759	1,002	1,959	1,092
Contingent consideration measurement	345	159	(85)	(64)
Operating expenses	(13,718)	(11,186)	(5,237)	(3,883)
Operating loss	(11,331)	(9,791)	(4,753)	(3,638)
Finance income (expenses), net	3,240	(3,184)	(318)	(7,599)
Tax benefit (taxes on income)	246	(23)	62	(55)
Net loss	(7,845)	(12,998)	(5,009)	(11,292)
Basic loss per share	(0.02)	(0.96)	(0.01)	(0.42)
Diluted loss per share*	(0.02)	(1.03)	(0.01)	(0.48)