

תוצאות הרבעון השלישי של שנת 2020

סייפ-טי מודיעה על הכנסות שיא של 3,591,000 דולר ב- 9 החודשים הראשונים של 2020, תוך הצגת גידול של 65% בהכנסות לעומת התקופה המקבילה של 2019

הרצליה, 25 בנובמבר 2020 – סייפ-טי, ספקית מובילה של פתרונות גישה מאובטחת לסביבות ענן היברידי ולסביבות מקומיות, מודיעה היום על תוצאותיה הכספיות לשלושת החודשים ולתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2020.

הכנסות החברה בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2020 הסתכמו ב-3,591,000 דולר, עלייה של 65% לעומת ההכנסות בסך 2,170,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. בשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2020 נרשמו הכנסות שיא בסך 1,426,000 דולר, עלייה של 6% לעומת ההכנסות בסך 1,349,000 דולר בשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2019.

יתרת המזומנים של החברה לסוף הרבעון עמדה על 13,841,000 דולר.

שחר דניאל, מנכ"ל סייפ-טי, הגיב על התוצאות: "הרבעון האחרון היה רבעון מוצלח מאוד עבורנו. המשכנו לזכות בתגובות מעולות מתעשיית ה-Zero Trust לייחודיות של פתרונות Zone Zero, לפוטנציאל שלהם ולצורך ההולך וגובר בהם. ברבעון האחרון, המשכנו לפעול במרץ להשגת המטרות שלנו: (1) הגברת המודעות בשוק; (2) עליית מדרגה בפריסת רשת השותפים הגלובלית שלנו – המשך לימוד הפתרונות שלנו ומתן תמיכה בהטמעה ראשונית אצל לקוחות הקצה; ו-(3) הרחבת ההזדמנות שלנו בשוק בעזרת מוצרי IP Proxy באמצעות פיתוח מערך של יכולות שיאפשרו לנו להוביל את השוק. כמו כן, אנחנו מתקדמים ובוחנים הזדמנויות פוטנציאליות למיזוגים ורכישות, שיוכלו לחזק את היכולות שלנו ואת היצע שלנו בשווקים בהם אנחנו פועלים".

מר דניאל סיכם: "הרבעון האחרון התאפיין בהתקדמות נרחבת בכל התחומים, לקראת השגת אבני דרך משמעותיות שיאפשרו להגדיל את ההכנסות ברבעונים הקרובים. בתקופה האחרונה למדנו כי הגישה מרחוק תישאר עימנו, ויש לנו טכנולוגיה שמתאימה לחולל מהפך בשוק הזה."

אירועים ברבעון השלישי ולאחריו:

- ביום 6 בנובמבר הציגה סייפ-טי פריצת דרך בדמות הגרסה החדשה של פתרון ה-Zero Trust לגישה מרחוק. החברה השיגה אבן דרך משמעותית כאשר פתרון ה-Zero Trust פרי פיתוחה, Zone Zero™, הוטמע בקרב ערוצים מובילים באסיה אשר מוכנים לשווק אותנו ללקוחותיהם.
- רשת השותפים הגלובלית של החברה התרחבה במידה משמעותית, ובכלל זה נחתמו הסכמים עם מפיצים בינלאומיים ואזוריים מובילים כגון Softprom Distribution GmbH (במזרח אירופה,

בחבר המדינות ובמערב אירופה), HTC Global Services (הודו וארה"ב) ו- iValue InfoSolutions PVT (הודו).

- ביום 24 באוגוסט, 2020 הודענו כי החברה הבת בבעלות מלאה של החברה, NetNut Ltd., השיקה רשת Proxy דינמית לשוק המגורים באירופה ובאסיה.
- ביום 22 ביולי, 2020 השלמנו הקצאה פרטית רשומה של מניות ADS וכתבי אופציה משולמים מראש שהסתכמו בתמורה של כ-5,907,000 דולר.
- בין התאריכים 1 ביולי, 2020 ו-28 באוגוסט, 2020 מומשו 739,000 כתבי אופציה מההנפקה לציבור מיום 23 באפריל, 2020, תמורת סך מצטבר של 887,000 דולר, בנוסף למימוש 435,000 כתבי אופציה משולמים מראש מההקצאה הפרטית הרשומה של החברה מחודש יולי 2020.

תוצאות כספיות לתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2020:

- ההכנסות בתשעת החודשים הסתכמו ב-3,591,000 דולר, לעומת 2,170,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. העלייה בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד נובעת מאיחוד ההכנסות של החברה הבת בבעלות מלאה של החברה, NetNut, ספקית שירותי IP Proxy Network, לאורך התקופה כולה, לעומת איחוד ההכנסות החלקי בשנת 2019, מתאריך הרכישה ב-12 ביוני, 2019 ועד 30 בספטמבר, 2019 בלבד. העלייה קוזזה בחלקה ע"י ירידה במכירות מוצר ה-SDE של החברה, במסגרת התוכנית האסטרטגית להתמקד בשוק ה-SDP (Software Defined Perimeter) באמצעות פתרונות Zero Trust.
- עלות המכר הסתכמה ב-1,688,000 דולר, לעומת 1,020,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. העלייה נובעת ברובה מאיחוד עלויות המכר של NetNut, וכן מהפחתה של נכסים בלתי מוחשיים של NetNut, שקוזזו בחלקם ע"י ירידה בעלויות כתוצאה מייעול של צוותי התמיכה והשירות בתחום הסייבר.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב-1,448,000 דולר, לעומת 1,936,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. הירידה מיוחסת בעיקר לירידה משמעותית בעלויות הפיתוח של פתרון ה-SDE, שקוזזה בחלקה ע"י איחוד הוצאות הפיתוח של NetNut ועלויות קבלני משנה הקשורות בפתרון Zone Zero.
- הוצאות מכירה ושיווק הסתכמו ב-2,895,000 דולר, לעומת 2,687,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. העלייה נזקפת בעיקר לאיחוד הוצאות המכירה והשיווק של NetNut, ומקוזזת בחלקה ע"י אמצעי התייעלות וצמצום בעלויות הכוללות של המכירות, השיווק וההוצאות המקצועיות בתחום הסייבר.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-2,908,000 דולר, לעומת 2,457,000 דולר בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2019. העלייה נבעה בעיקר מאיחוד הוצאות הנהלה וכלליות של NetNut, ומעלייה בהוצאות שכר ובהוצאות על שירותים מקצועיים, והיא מקוזזת בחלקה ע"י צמצום בתשלומים מבוססי-מניות.
- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-2,836,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה (לעומת תשעת החודשים הראשונים של שנת 2019: הפסד של 1,706,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.22 דולר למניה רגילה).
- ההפסד הנקי על בסיס Non-IFRS הסתכם ב-3,948,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.01 דולר למניה רגילה (לעומת תשעת החודשים הראשונים של שנת 2019: 5,056,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.66 דולר למניה רגילה).

תוצאות כספיות לשלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2020:

- ההכנסות לרבעון הסתכמו ב-1,426,000 דולר, לעומת 1,349,000 דולר ברבעון השלישי של שנת 2019. העלייה נובעת ברובה ממכירת פתרון Zero Trust לגוף מודיעין מוביל, ומקוזזת בחלקה ע"י ירידה במכירות מוצר ה-SDE של החברה.
- עלות המכר הסתכמה ב-567,000 דולר, לעומת 604,000 דולר ברבעון השלישי של שנת 2019. הירידה נובעת ברובה מהיעדר הפחתה נוספת של הנכסים הבלתי מוחשיים של פתרון ה-SDE, ומקוזזת בחלקה ע"י עלייה קלה בעלויות השכר.
- הוצאות המחקר והפיתוח (מו"פ) הסתכמו ב-655,000 דולר, לעומת 563,000 דולר ברבעון השלישי של שנת 2019. העלייה מיוחסת בעיקר לעלייה בהוצאת הפיתוח של NetNut הקשורות בהרחבת פתרונות ה-Proxy, לעלויות קבלני משנה הקשורות לפתרונות Zero Trust ולגידול בתשלומים מבוססי-מניות, והיא קוזזה בחלקה ע"י הפסקת מאמצי הפיתוח הקשורים במוצר ה-SDE.
- הוצאות מכירה ושיווק הסתכמו ב-1,114,000 דולר, לעומת 1,050,000 דולר ברבעון השלישי של שנת 2019. העלייה מיוחסת בעיקר לשירותים מקצועיים הקשורים בשיווק ומכירה של פתרונות Zero Trust החדשים ולגידול בתשלומים מבוססי-מניות, ומקוזזת בחלקה ע"י עלויות שכר מופחתות הקשורות בצוות המכירה הישיר של תחום הסייבר, כתוצאה מצמצום מאמצי המכירה של מוצר ה-SDE.
- הוצאות הנהלה וכלליות הסתכמו ב-1,413,000 דולר, לעומת 828,000 דולר ברבעון השלישי של שנת 2019. העלייה נובעת בעיקר מגידול בהוצאות על שירותים מקצועיים, שכר ותשלומים מבוססי-מניות.
- ההפסד הנקי (IFRS) הסתכם ב-1,292,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.00 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון השלישי של שנת 2019: הפסד של 804,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.07 דולר למניה רגילה).
- ההפסד הנקי על בסיס Non-IFRS הסתכם ב-1,713,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.00 דולר למניה רגילה (לעומת הרבעון השלישי של שנת 2019: 1,531,000 דולר, או הפסד בסיסי של 0.13 דולר למניה רגילה).

כל הנתונים לגבי הון המניות של סייפ-טי בהודעה זו, ובכלל זה כמות המניות והסכומים למניה, מוצגים לאחר שקלול איחוד המניות שביצעה החברה ביום 21 באוקטובר, 2019.

הטבלה הבאה מציגה את ההשפעה המותאמת של הוצאות/הכנסות שאינן במזומן וכן הוצאות שונות נוספות המפורטות מטה, על ההפסד הנקי של החברה בשלושת החודשים ובתשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר, 2020 וביום 30 בספטמבר, 2019, ובשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר, 2019:

השנה שהסתיימה ביום 31 דצמבר, 2019	שלושת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר		תשעת החודשים שהסתיימו ביום 30 בספטמבר		באלפי דולר
	2019	2020	2019	2020	
12,998	(804)	1,292	1,706	2,836	הפסד נקי לתקופה
790	-	-	-	156	הוצאות הנפקה
2,105	342	330	543	1,636	הפחתה ואובדן ערך של נכסים בלתי-מוחשיים ומוניטין
454	3	309	533	349	תשלומים מבוססי-מניות
2,596	(2,680)	(985)	(4,426)	(3,253)	שווי הוגן של התחייבויות מימון
5,945	(2,335)	(346)	(3,350)	(1,112)	סה"כ התאמות
<u>7,053</u>	<u>1,531</u>	<u>1,638</u>	<u>5,056</u>	<u>3,948</u>	הפסד נקי (Non-IFRS)

נתונים מאזניים עיקריים

- נכון ליום 30 בספטמבר, 2020, הסתכם הון בעלי המניות ב-20,841,000 דולר, או כ-1.19 דולר לכל מניית ADS שהונפקה נכון ליום 30 בספטמבר, 2020, לעומת 2,777,000 דולר ביום 31 בדצמבר, 2019. העלייה נובעת בעיקר מההון שגויס באמצעות הנפקת מניות ADS וכתבי אופציה משולמים מראש, ממימוש כתבי אופציה ומהמרת איגרות חוב, וקוזזה בחלקה ע"י ההפסד התפעולי בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2020.
- נכון ליום 30 בספטמבר, 2020, יתרת המזומנים ושווי המזומנים של החברה עמדה על 13,841,000 דולר.

השפעות נגיף הקורונה

בחודש מרץ 2020, החלה מדינת ישראל לאכוף ריחוק חברתי וכללים נוספים במטרה להגביל את התפשטות ההדבקה, וכתוצאה מכך נאלצנו לבצע התאמות לשיטות העבודה שלנו. אימצנו מראש אמצעי מנע קפדניים להגנה על בריאותם של עובדינו (ובכלל זה, נסיעות העובדים, מקומות העבודה וביטול השתתפות פיזית בפגישות, באירועים ובכנסים). בספטמבר 2020, הודיעה ממשלת ישראל על מתווה לסגר שני, וההגבלות במסגרתו מוסרות בהדרגה החל מסוף חודש אוקטובר. הודות לאיתנותן של היכולות התפעוליות שלנו, הצלחנו להמשיך ולשרת את לקוחותינו באופן רציף לאורך המשבר. מינפנו את מומחיותינו בתחום ה-IT כדי ליישם חיבור מרחוק לעובדים, ללקוחות ולספקים ולספק אסטרטגיה מעשית ופרודוקטיבית לעבודה מרחוק.

כיוון שאי-ודאות גדולה עדיין אופפת את המגמות ומשך ההשפעה של מגפת הקורונה על החברה, אנחנו נשארים ממוקדים בשמירה על הגמישות הפיננסית שלנו וממשיכים לנהל את תזרים המזומנים והחלטות הקצאת ההון שלנו במטרה לנווט בסביבה המתגרת העכשווית. כתוצאה מהאסטרטגיה העסקית והפיננסית התפעולית שיישמנו, אנחנו מאמינים שיש בידינו משאבים מספקים שיאפשרו לנו להסתגל ביעילות בהתאם להתפתחות המצב.

אודות סייפ-טי גרופ בע"מ

סייפ-טי גרופ בע"מ (סימול Nasdaq, TASE: SFET) היא ספקית של פתרונות Zero Trust Access אשר נועדו לצמצם התקפות סייבר על שירותים עסקיים קריטיים ונתונים רגישים של ארגונים. הפתרונות של סייפ-טי לענן ולשרתים מקומיים מבטיחים שכל תרחיש הגישה של הארגון, לתוך הארגון ומחוצה לו מאובטחים ע"פ פילוסופיית ה"אשר קודם, תן גישה אח"כ" של Zero Trust. גישה זאת מניחה שאין אדם מאושר מראש, ללא תלות במיקומו הפיזי ושיוכו הארגוני, וכל משתמש אשר מנסה לגשת לשרות ארגוני בין אם הוא בענן או בתוך הארגון, חייב לקבל אישור גישה כשלב ראשון.

המגוון הרחב של פתרונות גישה מאובטחת של סייפ-טי מצמצמים את מרחב התקיפה הארגוני ומשפרים את סיכויי הארגון להגן על עצמו בפני מתקפות.

שכבת הגנה נוספת הינה שרות הפרוקסי הארגוני של סייפ-טי שמאפשר גלישה קלה, חסכונית, מאובטחת, וללא ניתוקים, לאתרי WEB ברחבי העולם. השירות מאפשר חיבור אין סופי של משתמשים, ע"י התרחבות דינאמית, כתלות במספר המשתמשים המחוברים.

בעזרת שימוש בטכנולוגיית ה-reverse-access מוגנת הפטנט של סייפ-טי וטכנולוגיית ניתוב הרשתות הייחודית של החברה, ארגונים מסוגים שונים וגדלים שונים, יכולים לאבטח את המידע והרשתות שלהם כנגד מתקפות חיצוניות ופנימיות.

מידע צופה פני עתיד

פרסום זה כולל מידע צופה פני עתיד כמשמעותו בדיון האמריקאי. לפרטים נוספים, ראה נוסח הדיווח המחייב באנגלית להלן.

פרטי קשר

מיכל אפרתי: +972-(0)52-3055504 michal@efraty.com